

# Stellenbeschreibung Promotoren

---

## 1. Aufgabenbild

### **Funktionsziel:**

- Durch Direktverkäufe die Marktanteile von Lebara Mobile steigern (zusätzliches Umsatzvolumen generieren, Neukunden generieren)
- Neukunden und bestehende Kunden optimal über die Dienstleistungen und Produkte von Lebara beraten
- Mitwirkung an Direct Sales-Anlässen von Lebara
- Fragen und Unklarheiten von Interessenten und Kunden beantworten

### **Hauptaufgaben:**

#### **Verkauf**

- Verkauf von Lebara Prepay SIM-Karten
- Verkauf von Top-Ups (Aufladungen)
- Beratung von potentiellen Kunden und bestehenden Kunden
- Bekanntheitsgrad von Lebara in der Zielgruppe steigern

## 2. Leistungsbild

### **Fähigkeiten:**

- guter Verkäufer

### **Willen:**

- Erfahrung im Verkauf vorzugsweise im Telecom/Calling-Card Markt
- Beherrschen von mehrere Sprachen, vorzugsweise Deutsch mit zweiter Muttersprache

### **Verhalten:**

- Saubere, gepflegte Erscheinung
- Durchsetzungswillen
- Abschlussstärke
- Loyal, mitdenkend, ziel- und abschlussorientiert
- Merchandising-Fähigkeiten

### **Leistungsmaßstäbe:**

#### **Quantitativ**

- Verkaufsziele

#### **Qualitativ**

- Zuverlässigkeit

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: [karin.lamprecht@lebara.com](mailto:karin.lamprecht@lebara.com)